
العقود البترولية والتفاوض عليها





العقود البترولية والتفاوض عليها

العقود البترولية والتفاوض عليها دورة تجارية للإدارة العليا مدتها خمسة أيام يقدمها مركز مارس للتدريب في مراكز التدريب الدولية، في لندن ودبي وباريس وفيينا ومان. وهي موجهة إلى كبار المهنين في المجالات التجارية والقانونية والمشاريع المشتركة ممن يصوغون اتفاقيات النفط والغاز ويتفاوضون عليها.

تحكم العقود البترولية أطول العلاقات التجارية في الاقتصاد العالمي وأكثرها كثافة رأسمالية. فعقود المشاركة في الإنتاج تمتد أربعين عاماً، واتفاقيات التشغيل المشترك تربط الشركاء عبر عقود وتغيرات في الملكية، واتفاقيات بيع الغاز المسال طويلة الأجل تثبت هياكل تسعير تعمر أطول من التنفيذيين الذين وقعوها. وجودة هذه العقود، وجودة المفاوضات التي أنتجتها، هي ما يحدد ما إذا كانت مشاريع بهيارات الدولارات ستحقق وعداً أم تنزلق إلى النزاع.

يبنى هذا البرنامج إتقاناً رفيع المستوى لعائلات العقود البترولية الرئيسية وللانضباط التفاوضي الذي يقف خلفها. وستعمل خلاله على اتفاقيات الدولة المضيفة، واتفاقيات التشغيل المشترك، وصفقات الدخول في الامتيازات، واتفاقيات البيع، وعقود الخدمة، بالإشارة الوصفية إلى النهج المعيارية المعروفة في الصناعة، ثم تنتقل إلى ممارسة تفاوضية منظّمة. والتوجه تجاري واستراتيجي يدعم عمل المستشارين القانونيين الداخليين والخارجيين ولا يحل محله.

ما الذي ستتعلمه

- تحليل عائلات عقود الدولة المضيفة الرئيسية ومركباتها التجارية.
- تقييم اتفاقيات التشغيل المشترك وحقوق الشركاء في المشاريع المشتركة.
- تقدير صفقات الدخول والخروج من الامتيازات ونقل الأصول.
- تفسير اتفاقيات بيع وشراء النفط والغاز المسال طويلة الأجل.
- تشخيص قضايا توزيع المخاطر الرئيسية في عقود الخدمات البترولية.
- تطبيق منهجيات التفاوض المنظم على صفقات النفط والغاز.
- إدارة تحالفات أصحاب المصلحة في الصفقات متعددة الأطراف.
- تحديد الاعتبارات الرئيسية لتسوية المنازعات والقانون الواجب التطبيق.
- قيادة فريق تفاوض تجاري في صفقة بترولية معقدة.
- عرض المواقف التعاقدية بوضوح على المجالس والوزارات والشركاء.

كيف ستستفيد

ستخرج بإتقان تجاري منظّم لعائلات العقود التي تحكم النفط والغاز، وبانضباط تفاوضي أدق، وبطريقة أوضح لقيادة الصفقات بثقة، إضافة إلى شهادة إتمام من مارس.

وستكسب مؤسستك مديراً كبيراً يهيكل الصفقات بمنطق أكثر استراتيجية، ويدير المفاوضات بانضباط أعلى، ويقالّ تسرب القيمة الناتج عن عقود ضعيفة الصياغة أو رديئة التنفيذ.



لن هذا البرنامج

صمّم هذا البرنامج لكبار المهنيين المشاركين في الصفقات البترولية، ومنهم:

- رؤساء الشؤون التجارية والمشاريع المشتركة وتطوير الأعمال
- كبار المستشارين القانونيين في الشركات المشغلة وشركات النفط الوطنية
- رؤساء العقود والمشتريات وسلسلة الإمداد لدى المشغلين
- كبار قادة التفاوض على اتفاقيات الدولة المضيفة
- مسؤولو الوزارات والجهات التنظيمية المتفاوضون مع المشغلين
- كبار مديري المشاريع والوصول المشاركين في الصفقات
- المهنيون الاستشاريون الداعمون للصفقات البترولية

الحد الأدنى للمستوى الوظيفي هو مدير أول فما فوق.