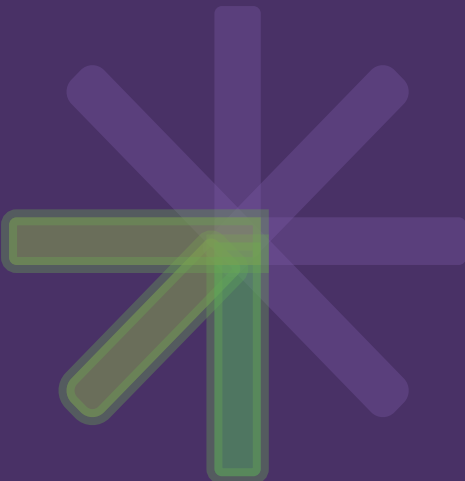

إدارة العقود وتطبيقها

07 - 11 Feb 2027
الكويت





إدارة العقود وتطبيقها

المرجع: 1502_3832 التاريخ: 07 - 11 Feb 2027 الموقع: الكويت الرسوم: GBP 5500

إدارة العقود وتطبيقها دورة مدتها خمسة أيام في الإدارة التجارية وإدارة العقود يقدمها مركز مارس للتدريب دولياً في لندن ودبي والدوحة وفيينا وكوالالمبور وهي مصممة لمديري العقود والمديرين التجاريين ومختصي المشتريات المسؤولين عن حياة الاتفاقيات المعقدة بعد الترسية.

لا تساوي أي اتفاقية أكثر من الانضباط الذي يديرها. فمعظم تآكل القيمة في العلاقات التجارية لا يحدث على طاولة التوقيع بل في السنوات التالية لها عبر ضعف ضبط أوامر التغيير، وإغفال الالتزامات، وهشاشة أنظمة قياس الأداء، ونزاعات تتصاعد لأن أحداً لم ينتبه إلى مؤشرات الإنذار المبكر. ويحتاج القادة التجاريون إلى قدرة على إدارة العقود تحمي القيمة وتدير المخاطر وتبقي العلاقة فاعلة طوال عمر الاتفاقية.

على مدى خمسة أيام مركزة، ستعمل على دورة حياة إدارة العقد من التسليم حتى الإغلاق، وتبني الدليل العملي الذي يحول وثيقة موقعة إلى نتيجة تجارية مُدارة. وستستند إلى العقود النهرية وسيناريوهات حقيقية لأوامر التغيير والمطالبات، وإلى النظر القانونية والتجارية التي تحكم العقود في المهلكة المتهدة ودولياً. وتخرج بخطة عمل شخصية مبنية على عقودك وفريقك.

ما الذي ستتعلمه

بنهاية هذا البرنامج ستكون قادراً على:

- تطبيق دورة حياة منهجية لإدارة العقد من الترسية حتى الإغلاق.
- تفسير البنود التجارية والقانونية وبنود المخاطر الرئيسية في أنواع العقود الكبرى.
- بناء خطة إدارة عقد لاتفاقية معقدة.
- تشغيل نظام لقياس أداء العقد يشمل مؤشرات الأداء وخصومات الخدمة.
- إدارة أوامر التغيير والتعديلات التعاقدية بانضباط.
- تحديد المطالبات وإشعارات الإنذار المبكر والرد عليها.
- تطبيق أساليب منهجية لتجنب النزاعات وتسويتها.
- تحقيق أداء العقد ومعالجة مواطن الضعف.
- إبلاغ كبار أصحاب المصلحة بحالة العقد ومخاطره.
- إغلاق العقد بصورة سليمة وتوثيق الدروس المستفادة.

كيف ستستفيد

ستخرج بنهج منهجي لإدارة العقود طوال عمرها، وبالثقة اللازمة للتعامل مع أوامر التغيير والمطالبات بانضباط، وبشهادة إتمام من مارس.

وستكسب مؤسستك هدراً تجارياً يحمي قيمة العقود، ويقلص التعرض للنزاعات، ويوحد أسلوب إدارة الاتفاقيات عبر المحافظة.



لن هذا البرنامج

صمّم هذا البرنامج للمتخصصين التجاريين ومتخصصي العقود، ومنهم:

- مديرو العقود وكبار مديري العقود
- المديرون التجاريون والمديرون التنفيذيون التجاريون
- مديرو المشتريات المسؤولين عن أنشطة ما بعد الترسية
- مديرو المشاريع ذوو المسؤولية عن إدارة العقود
- المستشارون القانونيون الداعمون للعمليات التجارية
- مديرو الهندسة في مشاريع EPC والمشاريع الرأسمالية
- مسؤولو العقود في القطاع العام
- مديرو العلاقات مع الموردين

الحد الأدنى للمستوى الوظيفي هو مدير فما فوق.